|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Bergheidengasse_neu_mittel | Offenes Lernen: Arbeitsauftrag | | | | Logo Cool Google horizontal | | | | |
| **2HRD** | Unternehmensgründung | | | | Schuljahr: 2018/2019 | | | | |
| BVW | | | |
| ***Arbeitsbeginn***: 02.10. | | ***Fertigstellung***: 5.10.18 | ***Sozialform***:  ☺  ☺☺  ☺☺☺… + L= mit Lehrerin | ***Kontrolle der Abgabe:*** | | | | | |
| **LERNZIELE**: | | | | | | **Ziel erreicht**: Selbsteinschätzung | | | |
| **1** | **2** | **3** | **4** |
| * **1) Ich kann mögliche Entwicklungen einer Geschäftsidee aufzeigen** | | | | | |  |  |  |  |
| * **2) Ich kann rechtliche /organisatorische Rahmenbedingungen der Unternehmensgründung beschreiben** | | | | | |  |  |  |  |
| * **Ich kann aus den Entscheidungen für die Unternehmensgründung aus 1+2 ableiten** | | | | | |  |  |  |  |
| **SOZIALE LERNZIELE** | | | | | | | | | |
| * **Ich frage Mitschüler oder den Prof. wenn ich nicht weiter weiß** | | | | | |  |  |  |  |

1) voll /2) weitgehend /3) ansatzweise /4) nicht

**Durchführung:**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Nr | Aufgabe / Problemstellung | Sozialform | Pflicht/Wahl | erledigt |
| 1. | Sehen Sie sich die Videos zum Fallbeispiel „Der Club“ an und bearbeiten Sie die beigefügten Arbeitsblätter in Partnerarbeit. | ☺☺ | Pflicht |  |

**MATERIAL**: Buch S.6-25 Website Prof. Holzheu (http://holzheu-schule.jimdo.com),

**ERKLÄRUNG**: Ich habe den Arbeitsauftrag verstanden. NAME: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**FEEDBACK:** UNTERSCHRIFT: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Wien, am \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**1) Fragen zu den Videos der Club bzw. Anwendungen aus dem Lehrbuch:**

1. Wie ist die Geschäftsidee? Wie sind die Gründer zu dieser Idee gekommen?
2. Überprüfen Sie die Geschäftsidee. Inwiefern erfüllt diese Ihrer Meinung nach die Kriterien für ein erfolgreiches Vorhaben?
3. Was ist der Nutzen für die Kunden?
4. Welche Aspekte sind bei der Standortwahl zu beachten?
5. Welche Aufgaben sind notwendig nachdem der Standort gefunden wurde?
6. Wie hoch ist der Finanzierungsbedarf und wie erfolgt die Finanzierung.
7. Welche rechtliche Aspekte sind generell zu beachten?
8. Welche persönlichen Voraussetzungen (persönliche Eigenschaften, fachliche Qualifikationen, Familie/Partner) bringen die Gründer mit?
9. Zu welcher Gewerbeart zählt das Unternehmen?
10. Welche allgemeinen Voraussetzungen und welche speziellen Voraussetzungen müssen für die Gewerbeart erfüllt sein?
11. In welcher Rechtsform wird das Lokal betrieben?
12. Was sind die Auflagen durch die Behörden?
13. Wie erfolgt die Aufgabenteilung?
14. Wie erfolgt die Personalauswahl?
15. Was sind die ersten Schwierigkeiten?
16. Wie wird das Lokal eingerichtet?
17. Was sind die Auflagen, damit die Betriebsanlage genehmigt wird?
18. Wie erfolgreich werden die Unternehmer deiner Meinung nach sein?
19. Was kann man aus dem Fallbeispiel lernen?

**2) Fragen zum Lehrbuch bzw. Recherchen im Internet**

1. Wie kann man eine Geschäftsidee für ein Unternehmen finden (extern, intern)?
2. Welche Kreativitätstechniken kennen Sie?
3. Was zeichnet eine erfolgreiche Geschäftsidee aus?
4. Denken Sie reicht eine erfolgreiche Geschäftsidee für den nachhaltigen Geschäftserfolg aus? Begründen Sie Ihre Antwort

**Fragen, die erst am Ende Unternehmensgründung beantwortet werden sollen**

1. Worin bestehen die Vorteile und die Nachteile einer Unternehmensübernahme?
2. Was versteht man unter Franchising?
3. Was zeichnet eine erfolgreiche Geschäftsidee aus?
4. Welche persönlichen Voraussetzungen sollte man mitbringen um als Unternehmensgründer geeignet zu sein?
5. Was sind die Vorteile und was sind die Nachteile einer Gründung mit Partner gegenüber der Gründung ohne Partner?
6. Unter welchen Voraussetzungen liegt eine gewerbliche Tätigkeit vor?
7. Nennen Sie die allgemeinen Voraussetzungen, die erfüllt sein müssen, um eine Gewerbeberechtigung zu erhalten.
8. Was versteht man unter einem Befähigungsnachweis? Kann man ohne Befähigungsnachweis tätig werden?
9. Welche Gewerbearten unterscheidet man?
10. Was versteht man unter Zuverlässigkeitsprüfung im Zusammenhang mit reglementierten Gewerben?

**Fragen zu den Videos der Club bzw. Anwendungen aus dem Lehrbuch:**

1. Wie ist die Geschäftsidee? Wie sind die Gründer zu dieser Idee gekommen?

Essen im Liegen, kommt nicht klar heraus, ev. extern ... man hat die Idee wo anders gesehen, z.B. in einem anderen Land (Asien,...)

1. Überprüfen Sie die Geschäftsidee. Inwiefern erfüllt diese die Kriterien für ein erfolgreiches Vorhaben?

* Ist die Idee für Kunden interessant?
* Wird die Idee in diesem Umfeld funktionieren?
* Lässt sich die Idee derzeit im Markt umsetzen?
* Haben die Gründer die Fähigkeiten und Ressourcen, die Idee umzusetzen?
* Wenn nicht, kennen die Gründer jemand der die Fähigkeiten/Ressourcen hat und mit dem man zusammenarbeiten kann?
* Glauben Sie, dass man das Produkt oder das Service zu einem Preis anbieten kann, wo auch noch ein Gewinn zu erwarten ist?

1. Was ist der Nutzen für die Kunden?

Verpflegung, Interessantes Umfeld, neue Erfahrung?

Aber was bringt wirklich das Essen im Liegen?

1. Welche Aspekte sind bei der Standortwahl zu beachten?

Kundenfrequenz, Erreichbarkeit, Konkurrenz, Was muss noch renoviert werden? Auflagen von Behörden,...

1. Welche Aufgaben sind notwendig nachdem der Standort gefunden wurde?

Liste mit 40 Auflagen vom Marktamt, bevor eine Betriebsanlagengenehmigung erteilt werden kann.

1. Wie hoch ist der Finanzierungsbedarf und wie erfolgt die Finanzierung.

30.000,00 Euro, Förderungen (Arbeitsmarktservice, Wirtschaftskammer, ...), Kreditfinanzierung

1. Welche rechtliche Aspekte sind generell zu beachten?

Gewerberecht, Unternehmensrecht (Frimenname, Firmenbuch, Rechtsformen, Regelungen über Vollmachten: z.B. Prokura, Gewinnermittlungsart: Einnahmen Ausgaben Rechnung, Bilanzierung, ...), Steuerrecht,

1. Welche persönlichen Voraussetzungen (persönliche Eigenschaften, fachliche Qualifikationen, Familie/Partner) bringen die Gründer mit?

* Vertrauen in die eigenen Fähigkeiten
* Einsatzbereitschaft (Energie, Fleiß)
* Risikobereitschaft
* Kontaktfähigkeit
* Lust auf Eigenständigkeit, geistige Unabhängigkeit
* Keine Scheu vor Druck und Stress
* Entscheidungsfreude
* Motivationsfähigkeit
* Selbstkritikfähigkeit
* Ausdauer, Beharrlichkeit
* Lust am Denken und Gestalten / Kreativität, Einfallsreichtum
* Flexibilität
* Lernbereitschaft
* Gewinnorientierung
* Weitsicht

1. Zu welcher Gewerbeart zählt das Unternehmen?

Neben allgemeinen Voraussetzungen (Eigenberechtigung 18J, Staatsbürgerschaft EU,EWR, keine Ausschließungsgründe z.B. ein Finanzstrafdelikt) muss für bestimmte Gewerbe (reglementiertes Gewerbe) ein Befähigungsnachweis erbracht werden. Diese kann man z.B. durch Prüfungen wie die Meisterprüfung oder durch den Besuch einer berufsbildenden Schule (HLT, HLW, HTL, HAK) in Kombination mit einschlägiger Berufspraxis erwerben.

1. Welche allgemeinen Voraussetzungen und welche speziellen Voraussetzungen müssen für die Gewerbeart erfüllt sein?

allgemeinen Voraussetzungen

* Eigenberechtigung 18J,
* Staatsbürgerschaft EU,EWR,
* keine Ausschließungsgründe z.B. ein Finanzstrafdelikt

1. In welcher Rechtsform wird das Lokal betrieben?

OG oder KG

1. Was sind die Auflagen durch die Behörden?

Umbauarbeiten, Türen, Küche, Abzug, etc.

1. Wie erfolgt die Aufgabenteilung?

1 Partner: Küche, 1 Partner Service & Bar

1. Wie erfolgt die Personalauswahl?

Personalsuche extern, Stellenanzeige, Bewerbungsgespräche, Probearbeiten

1. Was sind die ersten Schwierigkeiten?

Erstes Lokal passt nicht,

Auflagen, Diebstahl, Mehrkosten,

1. Wie wird das Lokal eingerichtet?

Tischler für Möbel zum Sitzen im Liegen

Sofas von der Caritas, etc.

1. Was sind die Auflagen, damit die Betriebsanlage genehmigt wird?

Türen, Küche, Abzug, Rauchfänge,...

1. Wie erfolgreich werden die Unternehmer deiner Meinung nach sein?

individuell

1. Was kann man aus dem Fallbeispiel lernen?

Idee alleine reicht nicht.

Erfolgreiches Geschäftsmodell erfordert mehr

* Was ist der Kundennutzen
* Wie soll der Kundennutzen umgesetzt werden
* Wie kann man mit der gewählten Umsetzung Geld verdienen
* Soziale und ökologische Sensibilität

Externe Gründe fürs Scheitern (hohe steuerliche Belastung, Veränderte Geschmäcker bei Kunden)

Interne Gründe (ungenügende Finanzmittel, Persönlichkeit der Unternehmer, Managementfehler, mangelndes Projektmanagement)

**Fragen zum Lehrbuch bzw. Recherchen im Internet**

1. Wie kann man eine Geschäftsidee für ein Unternehmen finden (extern, intern)?

Intern (Visionen, Hobby)

Extern (Problem wird erkannt und gelöst, Gesetzesänderungen, Technische Entwicklung, Wettbewerb, Vorhandenes wird entdeckt, Gegen den Strich, User Innovation, Franchising,...)

1. Welche Kreativitätstechniken kennen Sie?

6 Hüte Methode,

morphologischer Kasten

Brainstorming

Scoring Methode zur Auswahl

1. Was zeichnet eine erfolgreiche Geschäftsidee aus?

Sie ist für Kunden interessant

Sie funktioniert im Geschäftsumfeld

Sie ist realisierbar

Man hat die Fähigkeiten

Oder man kennt jemand, der die Fähigkeiten hat, mit dem man zusammenarbeiten kann

Es lässt sich zu einem Preis verkaufen, bei dem auch ein Gewinn erzielt werden kann

1. Denken Sie reicht eine erfolgreiche Geschäftsidee für den nachhaltigen Geschäftserfolg aus? Begründen Sie Ihre Antwort

Erfolgreiches Geschäftsmodell erfordert mehr

* Was ist der Kundennutzen
* Wie soll der Kundennutzen umgesetzt werden
* Wie kann man mit der gewählten Umsetzung Geld verdienen
* Soziale und ökologische Sensibilität